

Lucas Ruybal

SALES & BUSINESS DEVELOPMENT

Bergamo, Italia | lucasruybal.com

linkedin.com/in/lruybal



Profilo professionale

Il mio percorso unisce sviluppo commerciale internazionale, gestione di prodotto e formazione tecnologica. Comprendo il prodotto, individuo le opportunità e costruisco relazioni con clienti e partner. Integro social network, creazione di contenuti e marketing per dare forza alla proposta commerciale.

Esperienza

Sales Representative

GeoLSA · Ar.Co. Srl. | Bergamo, Italia | Ago 2020 - Presente

- Ricerca e sviluppo di nuove opportunità di business, con particolare attenzione ai mercati spagnolo e latinoamericano.
- Analisi della concorrenza e definizione di strategie di differenziazione commerciale.

Product Manager · Wacom & Plantronics

Nexsys Argentina | Buenos Aires, Argentina | Gen 2018 - Dic 2020

- Definizione degli obiettivi commerciali, delle quote annuali e delle previsioni di vendita per prodotti nuovi ed esistenti.
- Individuazione di opportunità di vendita e sviluppo della fidelizzazione dei clienti.
- Gestione delle scorte con i fornitori e monitoraggio dei flussi di prodotto nei sistemi aziendali.

[IT Sitio](#) - [Guarda l'intervista](#) | Enfasys: Nexsys se enfoca en el vertical de educación

Consulente Microsoft · Cloud Specialist

Nexsys Argentina | Buenos Aires, Argentina | Ago 2012 - Dic 2016

- Formazione in presenza e online sulla gamma Microsoft Cloud.
- Marketing e vendita del portafoglio Microsoft, con attenzione alle opportunità commerciali e alla fidelizzazione dei clienti.

[Microsoft Cloud](#) - [Guarda l'intervista](#)

Competenze

Sviluppo commerciale: Ricerca di opportunità, relazioni B2B, sviluppo di mercati e fidelizzazione dei clienti.

Prodotto & tecnologia: Conoscenza del prodotto, pianificazione commerciale e capacità di spiegare soluzioni tecnologiche.

Contenuti & marketing: Social network, creazione di contenuti e marketing a supporto della comunicazione commerciale.

Strumenti di lavoro: Adobe Premiere Pro 2026, Adobe Photoshop, Adobe Illustrator, Gemini Notebook, Canva, Microsoft 365, Microsoft SharePoint, Salesforce CRM, Ad Hoc Revolution · Zucchetti, Blender, Zapier, Motion

Formazione & lingue

Laurea in amministrazione d'impresa - Universidad de Belgrano

Agosto 2022 · Buenos Aires | [Guarda l'intervista](#)

Università Commerciale Luigi Bocconi - Scambio accademico · Fall & Spring Semester

2017 · Milano

Italiano: Esperto · Spagnolo: Madrelingua · Inglese: Esperto | Patenti: B · A1 | Pilota UAS: A1/A3 e A2 · Valido fino al 18/09/2031